



OFFRE INGENIEUR D'AFFAIRES

Description de l'offre

ACALY est une société de Conseil en Ingénierie qui développe des solutions technologiques innovantes.

Start-up dynamique en pleine croissance, nous avons su gagner la confiance de grands industriels en s'adaptant et en les accompagnant sur leur process d'innovation ainsi que le cycle de vie de leurs produits. Notre pôle Recherche participe au développement de l'industrie 4.0 afin de permettre à nos collaborateurs d'appréhender les technologies du futur et de faire évoluer nos clients vers l'ingénierie de demain. En parallèle, un parcours professionnel d'excellence est proposé à nos salariés afin de faire évoluer leurs « Soft and Technical Skills » qui ouvrira les portes des différents secteurs de l'ingénierie. Nous comptons à ce jour des bureaux en France (Lille, Lyon & Nantes) et au Benelux (Bruxelles).

Pour accompagner la super croissance de notre bureau de Nantes, nous recherchons un(e) INGENIEUR D'AFFAIRES H/F en CDI.

Tu as de l'énergie à revendre ?

Tu souhaites prendre part à une véritable aventure entrepreneuriale au sein d'une start-up innovante, en pleine croissance avec beaucoup de projets ?

Les termes " dynamique " ; " passionné " ; " fun " ; " persévérant " et " convaincant " te définissent parfaitement ?

Alors cette aventure est faite pour toi !

Tes Missions

Être Ingénieur d'Affaires chez Acaly, c'est être à la fois un intrapreneur, un coach et un manager. Ton but sera de monter ta propre Business Unit et de la faire prospérer.

Les équipes sont composées de consultants, de chargés de recrutement et de ressources humaines avec qui tu travailles au quotidien. Dès ton arrivée, tu es formé(e) sur nos métiers et nos méthodes pour identifier et analyser les besoins de tes prospects afin de les orienter vers la solution appropriée. Tes 3 principales missions seront :

- Développement Commercial
- Recrutement de talents
- Innovation

En tant qu'ingénieur d'affaires, tu es en charge de travailler sur des projets à forte valeur ajoutée, tu auras notamment pour mission de :

- Créer, prospecter et développer ton portefeuille clients
- Répondre aux demandes, conseiller tes clients sur leurs besoins et participer au développement de leurs projets technologiques
- Mener les négociations commerciales
- Recruter les talents qui formeront ton équipe
- Accompagner vos consultants dans leur plan de carrière (proposition d'évolutions, montée en compétences, formations ...)
- Piloter ta Business Unit au quotidien (déroulement des projets, suivi financier, stratégie commerciale)
- Disrupter le marché afin de toujours avoir un coup d'avance sur tes confrères

Bon à savoir

Au-delà du projet, il y a d'autres bonnes raisons de rejoindre Acaly :

- Un environnement de travail stimulant
- Une équipe super sympa et bienveillante
- Ici, on récolte ce que l'on sème. Chaque collaborateur joue un rôle clé dans la progression de l'entreprise.
- Prime d'intéressement pour tous les salariés (dont les alternants)

LE PROFIL RECHERCHE

De formation Commerciale ou Ingénieur, tu cherches à occuper une fonction à la fois technique et commerciale.

Pour avoir la chance de décrocher un entretien et défendre ta candidature auprès de l'équipe ACALY, tu te reconnaitras à travers ces vertus :

Être animé(e) par une fibre entrepreneuriale et un réel goût pour le challenge

Être énergique, positif(ve) et motivé(e)

Avoir un véritable esprit d'équipe et une envie forte de performer collectivement.

REJOINS-NOUS !

Pour cela envoie ton Cv ou une vidéo à l'adresse suivante : gregoire.trolle@acaly.fr



OFFRE INGENIEUR D'AFFAIRES

Description de l'offre

ACALY est une société de Conseil en Ingénierie qui développe des solutions technologiques innovantes.

Start-up dynamique en pleine croissance, nous avons su gagner la confiance de grands industriels en s'adaptant et en les accompagnant sur leur process d'innovation ainsi que le cycle de vie de leurs produits. Notre pôle Recherche participe au développement de l'industrie 4.0 afin de permettre à nos collaborateurs d'appréhender les technologies du futur et de faire évoluer nos clients vers l'ingénierie de demain. En parallèle, un parcours professionnel d'excellence est proposé à nos salariés afin de faire évoluer leurs « Soft and Technical Skills » qui ouvrira les portes des différents secteurs de l'ingénierie. Nous comptons à ce jour des bureaux en France (Lille, Lyon & Nantes) et au Benelux (Bruxelles).

Pour accompagner la super croissance de notre bureau de Nantes, nous recherchons un(e) INGENIEUR D'AFFAIRES H/F en CDI.

Tu as de l'énergie à revendre ?

Tu souhaites prendre part à une véritable aventure entrepreneuriale au sein d'une start-up innovante, en pleine croissance avec beaucoup de projets ?

Les termes " dynamique " ; " passionné " ; " fun " ; " persévérant " et " convaincant " te définissent parfaitement ?

Alors cette aventure est faite pour toi !

Tes Missions

Être Ingénieur d'Affaires chez Acaly, c'est être à la fois un intrapreneur, un coach et un manager. Ton but sera de monter ta propre Business Unit et de la faire prospérer.

Les équipes sont composées de consultants, de chargés de recrutement et de ressources humaines avec qui tu travailles au quotidien. Dès ton arrivée, tu es formé(e) sur nos métiers et nos méthodes pour identifier et analyser les besoins de tes prospects afin de les orienter vers la solution appropriée. Tes 3 principales missions seront :

- Développement Commercial
- Recrutement de talents
- Innovation

En tant qu'ingénieur d'affaires, tu es en charge de travailler sur des projets à forte valeur ajoutée, tu auras notamment pour mission de :

- Créer, prospecter et développer ton portefeuille clients
- Répondre aux demandes, conseiller tes clients sur leurs besoins et participer au développement de leurs projets technologiques
- Mener les négociations commerciales
- Recruter les talents qui formeront ton équipe
- Accompagner vos consultants dans leur plan de carrière (proposition d'évolutions, montée en compétences, formations ...)
- Piloter ta Business Unit au quotidien (déroulement des projets, suivi financier, stratégie commerciale)
- Disrupter le marché afin de toujours avoir un coup d'avance sur tes confrères

Bon à savoir

Au-delà du projet, il y a d'autres bonnes raisons de rejoindre Acaly :

- Un environnement de travail stimulant
- Une équipe super sympa et bienveillante
- Ici, on récolte ce que l'on sème. Chaque collaborateur joue un rôle clé dans la progression de l'entreprise.
- Prime d'intéressement pour tous les salariés (dont les alternants)

LE PROFIL RECHERCHE

De formation Commerciale ou Ingénieur, tu cherches à occuper une fonction à la fois technique et commerciale.

Pour avoir la chance de décrocher un entretien et défendre ta candidature auprès de l'équipe ACALY, tu te reconnaitras à travers ces vertus :

Être animé(e) par une fibre entrepreneuriale et un réel goût pour le challenge

Être énergique, positif(ve) et motivé(e)

Avoir un véritable esprit d'équipe et une envie forte de performer collectivement.

REJOINS-NOUS !

Pour cela envoie ton Cv ou une vidéo à l'adresse suivante : gregoire.trolle@acaly.fr



OFFRE INGENIEUR D'AFFAIRES

Description de l'offre

ACALY est une société de Conseil en Ingénierie qui développe des solutions technologiques innovantes.

Start-up dynamique en pleine croissance, nous avons su gagner la confiance de grands industriels en s'adaptant et en les accompagnant sur leur process d'innovation ainsi que le cycle de vie de leurs produits. Notre pôle Recherche participe au développement de l'industrie 4.0 afin de permettre à nos collaborateurs d'appréhender les technologies du futur et de faire évoluer nos clients vers l'ingénierie de demain. En parallèle, un parcours professionnel d'excellence est proposé à nos salariés afin de faire évoluer leurs « Soft and Technical Skills » qui ouvrira les portes des différents secteurs de l'ingénierie. Nous comptons à ce jour des bureaux en France (Lille, Lyon & Nantes) et au Benelux (Bruxelles).

Pour accompagner la super croissance de notre bureau de Nantes, nous recherchons un(e) INGENIEUR D'AFFAIRES H/F en CDI.

Tu as de l'énergie à revendre ?

Tu souhaites prendre part à une véritable aventure entrepreneuriale au sein d'une start-up innovante, en pleine croissance avec beaucoup de projets ?

Les termes " dynamique " ; " passionné " ; " fun " ; " persévérant " et " convaincant " te définissent parfaitement ?

Alors cette aventure est faite pour toi !

Tes Missions

Être Ingénieur d'Affaires chez Acaly, c'est être à la fois un intrapreneur, un coach et un manager. Ton but sera de monter ta propre Business Unit et de la faire prospérer.

Les équipes sont composées de consultants, de chargés de recrutement et de ressources humaines avec qui tu travailles au quotidien. Dès ton arrivée, tu es formé(e) sur nos métiers et nos méthodes pour identifier et analyser les besoins de tes prospects afin de les orienter vers la solution appropriée. Tes 3 principales missions seront :

- Développement Commercial
- Recrutement de talents
- Innovation

En tant qu'ingénieur d'affaires, tu es en charge de travailler sur des projets à forte valeur ajoutée, tu auras notamment pour mission de :

- Créer, prospecter et développer ton portefeuille clients
- Répondre aux demandes, conseiller tes clients sur leurs besoins et participer au développement de leurs projets technologiques
- Mener les négociations commerciales
- Recruter les talents qui formeront ton équipe
- Accompagner vos consultants dans leur plan de carrière (proposition d'évolutions, montée en compétences, formations ...)
- Piloter ta Business Unit au quotidien (déroulement des projets, suivi financier, stratégie commerciale)
- Disrupter le marché afin de toujours avoir un coup d'avance sur tes confrères

Bon à savoir

Au-delà du projet, il y a d'autres bonnes raisons de rejoindre Acaly :

- Un environnement de travail stimulant
- Une équipe super sympa et bienveillante
- Ici, on récolte ce que l'on sème. Chaque collaborateur joue un rôle clé dans la progression de l'entreprise.
- Prime d'intéressement pour tous les salariés (dont les alternants)

LE PROFIL RECHERCHE

De formation Commerciale ou Ingénieur, tu cherches à occuper une fonction à la fois technique et commerciale.

Pour avoir la chance de décrocher un entretien et défendre ta candidature auprès de l'équipe ACALY, tu te reconnaitras à travers ces vertus :

Être animé(e) par une fibre entrepreneuriale et un réel goût pour le challenge

Être énergique, positif(ve) et motivé(e)

Avoir un véritable esprit d'équipe et une envie forte de performer collectivement.

REJOINS-NOUS !

Pour cela envoie ton Cv ou une vidéo à l'adresse suivante : gregoire.trolle@acaly.fr



OFFRE INGENIEUR D'AFFAIRES

Description de l'offre

ACALY est une société de Conseil en Ingénierie qui développe des solutions technologiques innovantes.

Start-up dynamique en pleine croissance, nous avons su gagner la confiance de grands industriels en s'adaptant et en les accompagnant sur leur process d'innovation ainsi que le cycle de vie de leurs produits. Notre pôle Recherche participe au développement de l'industrie 4.0 afin de permettre à nos collaborateurs d'appréhender les technologies du futur et de faire évoluer nos clients vers l'ingénierie de demain. En parallèle, un parcours professionnel d'excellence est proposé à nos salariés afin de faire évoluer leurs « Soft and Technical Skills » qui ouvrira les portes des différents secteurs de l'ingénierie. Nous comptons à ce jour des bureaux en France (Lille, Lyon & Nantes) et au Benelux (Bruxelles).

Pour accompagner la super croissance de notre bureau de Nantes, nous recherchons un(e) INGENIEUR D'AFFAIRES H/F en CDI.

Tu as de l'énergie à revendre ?

Tu souhaites prendre part à une véritable aventure entrepreneuriale au sein d'une start-up innovante, en pleine croissance avec beaucoup de projets ?

Les termes " dynamique " ; " passionné " ; " fun " ; " persévérant " et " convaincant " te définissent parfaitement ?

Alors cette aventure est faite pour toi !

Tes Missions

Être Ingénieur d'Affaires chez Acaly, c'est être à la fois un intrapreneur, un coach et un manager. Ton but sera de monter ta propre Business Unit et de la faire prospérer.

Les équipes sont composées de consultants, de chargés de recrutement et de ressources humaines avec qui tu travailles au quotidien. Dès ton arrivée, tu es formé(e) sur nos métiers et nos méthodes pour identifier et analyser les besoins de tes prospects afin de les orienter vers la solution appropriée. Tes 3 principales missions seront :

- Développement Commercial
- Recrutement de talents
- Innovation

En tant qu'ingénieur d'affaires, tu es en charge de travailler sur des projets à forte valeur ajoutée, tu auras notamment pour mission de :

- Créer, prospecter et développer ton portefeuille clients
- Répondre aux demandes, conseiller tes clients sur leurs besoins et participer au développement de leurs projets technologiques
- Mener les négociations commerciales
- Recruter les talents qui formeront ton équipe
- Accompagner vos consultants dans leur plan de carrière (proposition d'évolutions, montée en compétences, formations ...)
- Piloter ta Business Unit au quotidien (déroulement des projets, suivi financier, stratégie commerciale)
- Disrupter le marché afin de toujours avoir un coup d'avance sur tes confrères

Bon à savoir

Au-delà du projet, il y a d'autres bonnes raisons de rejoindre Acaly :

- Un environnement de travail stimulant
- Une équipe super sympa et bienveillante
- Ici, on récolte ce que l'on sème. Chaque collaborateur joue un rôle clé dans la progression de l'entreprise.
- Prime d'intéressement pour tous les salariés (dont les alternants)

LE PROFIL RECHERCHE

De formation Commerciale ou Ingénieur, tu cherches à occuper une fonction à la fois technique et commerciale.

Pour avoir la chance de décrocher un entretien et défendre ta candidature auprès de l'équipe ACALY, tu te reconnaitras à travers ces vertus :

Être animé(e) par une fibre entrepreneuriale et un réel goût pour le challenge

Être énergique, positif(ve) et motivé(e)

Avoir un véritable esprit d'équipe et une envie forte de performer collectivement.

REJOINS-NOUS !

Pour cela envoie ton Cv ou une vidéo à l'adresse suivante : gregoire.trolle@acaly.fr



OFFRE INGENIEUR D'AFFAIRES

Description de l'offre

ACALY est une société de Conseil en Ingénierie qui développe des solutions technologiques innovantes.

Start-up dynamique en pleine croissance, nous avons su gagner la confiance de grands industriels en s'adaptant et en les accompagnant sur leur process d'innovation ainsi que le cycle de vie de leurs produits. Notre pôle Recherche participe au développement de l'industrie 4.0 afin de permettre à nos collaborateurs d'appréhender les technologies du futur et de faire évoluer nos clients vers l'ingénierie de demain. En parallèle, un parcours professionnel d'excellence est proposé à nos salariés afin de faire évoluer leurs « Soft and Technical Skills » qui ouvrira les portes des différents secteurs de l'ingénierie. Nous comptons à ce jour des bureaux en France (Lille, Lyon & Nantes) et au Benelux (Bruxelles).

Pour accompagner la super croissance de notre bureau de Nantes, nous recherchons un(e) INGENIEUR D'AFFAIRES H/F en CDI.

Tu as de l'énergie à revendre ?

Tu souhaites prendre part à une véritable aventure entrepreneuriale au sein d'une start-up innovante, en pleine croissance avec beaucoup de projets ?

Les termes " dynamique " ; " passionné " ; " fun " ; " persévérant " et " convaincant " te définissent parfaitement ?

Alors cette aventure est faite pour toi !

Tes Missions

Être Ingénieur d'Affaires chez Acaly, c'est être à la fois un intrapreneur, un coach et un manager. Ton but sera de monter ta propre Business Unit et de la faire prospérer.

Les équipes sont composées de consultants, de chargés de recrutement et de ressources humaines avec qui tu travailles au quotidien. Dès ton arrivée, tu es formé(e) sur nos métiers et nos méthodes pour identifier et analyser les besoins de tes prospects afin de les orienter vers la solution appropriée. Tes 3 principales missions seront :

- Développement Commercial
- Recrutement de talents
- Innovation

En tant qu'ingénieur d'affaires, tu es en charge de travailler sur des projets à forte valeur ajoutée, tu auras notamment pour mission de :

- Créer, prospecter et développer ton portefeuille clients
- Répondre aux demandes, conseiller tes clients sur leurs besoins et participer au développement de leurs projets technologiques
- Mener les négociations commerciales
- Recruter les talents qui formeront ton équipe
- Accompagner vos consultants dans leur plan de carrière (proposition d'évolutions, montée en compétences, formations ...)
- Piloter ta Business Unit au quotidien (déroulement des projets, suivi financier, stratégie commerciale)
- Disrupter le marché afin de toujours avoir un coup d'avance sur tes confrères

Bon à savoir

Au-delà du projet, il y a d'autres bonnes raisons de rejoindre Acaly :

- Un environnement de travail stimulant
- Une équipe super sympa et bienveillante
- Ici, on récolte ce que l'on sème. Chaque collaborateur joue un rôle clé dans la progression de l'entreprise.
- Prime d'intéressement pour tous les salariés (dont les alternants)

LE PROFIL RECHERCHE

De formation Commerciale ou Ingénieur, tu cherches à occuper une fonction à la fois technique et commerciale.

Pour avoir la chance de décrocher un entretien et défendre ta candidature auprès de l'équipe ACALY, tu te reconnaitras à travers ces vertus :

Être animé(e) par une fibre entrepreneuriale et un réel goût pour le challenge

Être énergique, positif(ve) et motivé(e)

Avoir un véritable esprit d'équipe et une envie forte de performer collectivement.

REJOINS-NOUS !

Pour cela envoie ton Cv ou une vidéo à l'adresse suivante : gregoire.trolle@acaly.fr



OFFRE INGENIEUR D'AFFAIRES

Description de l'offre

ACALY est une société de Conseil en Ingénierie qui développe des solutions technologiques innovantes.

Start-up dynamique en pleine croissance, nous avons su gagner la confiance de grands industriels en s'adaptant et en les accompagnant sur leur process d'innovation ainsi que le cycle de vie de leurs produits. Notre pôle Recherche participe au développement de l'industrie 4.0 afin de permettre à nos collaborateurs d'appréhender les technologies du futur et de faire évoluer nos clients vers l'ingénierie de demain. En parallèle, un parcours professionnel d'excellence est proposé à nos salariés afin de faire évoluer leurs « Soft and Technical Skills » qui ouvrira les portes des différents secteurs de l'ingénierie. Nous comptons à ce jour des bureaux en France (Lille, Lyon & Nantes) et au Benelux (Bruxelles).

Pour accompagner la super croissance de notre bureau de Nantes, nous recherchons un(e) INGENIEUR D'AFFAIRES H/F en CDI.

Tu as de l'énergie à revendre ?

Tu souhaites prendre part à une véritable aventure entrepreneuriale au sein d'une start-up innovante, en pleine croissance avec beaucoup de projets ?

Les termes " dynamique " ; " passionné " ; " fun " ; " persévérant " et " convaincant " te définissent parfaitement ?

Alors cette aventure est faite pour toi !

Tes Missions

Être Ingénieur d'Affaires chez Acaly, c'est être à la fois un intrapreneur, un coach et un manager. Ton but sera de monter ta propre Business Unit et de la faire prospérer.

Les équipes sont composées de consultants, de chargés de recrutement et de ressources humaines avec qui tu travailles au quotidien. Dès ton arrivée, tu es formé(e) sur nos métiers et nos méthodes pour identifier et analyser les besoins de tes prospects afin de les orienter vers la solution appropriée. Tes 3 principales missions seront :

- Développement Commercial
- Recrutement de talents
- Innovation

En tant qu'ingénieur d'affaires, tu es en charge de travailler sur des projets à forte valeur ajoutée, tu auras notamment pour mission de :

- Créer, prospecter et développer ton portefeuille clients
- Répondre aux demandes, conseiller tes clients sur leurs besoins et participer au développement de leurs projets technologiques
- Mener les négociations commerciales
- Recruter les talents qui formeront ton équipe
- Accompagner vos consultants dans leur plan de carrière (proposition d'évolutions, montée en compétences, formations ...)
- Piloter ta Business Unit au quotidien (déroulement des projets, suivi financier, stratégie commerciale)
- Disrupter le marché afin de toujours avoir un coup d'avance sur tes confrères

Bon à savoir

Au-delà du projet, il y a d'autres bonnes raisons de rejoindre Acaly :

- Un environnement de travail stimulant
- Une équipe super sympa et bienveillante
- Ici, on récolte ce que l'on sème. Chaque collaborateur joue un rôle clé dans la progression de l'entreprise.
- Prime d'intéressement pour tous les salariés (dont les alternants)

LE PROFIL RECHERCHE

De formation Commerciale ou Ingénieur, tu cherches à occuper une fonction à la fois technique et commerciale.

Pour avoir la chance de décrocher un entretien et défendre ta candidature auprès de l'équipe ACALY, tu te reconnaitras à travers ces vertus :

Être animé(e) par une fibre entrepreneuriale et un réel goût pour le challenge

Être énergique, positif(ve) et motivé(e)

Avoir un véritable esprit d'équipe et une envie forte de performer collectivement.

REJOINS-NOUS !

Pour cela envoie ton Cv ou une vidéo à l'adresse suivante : gregoire.trolle@acaly.fr



OFFRE INGENIEUR D'AFFAIRES

Description de l'offre

ACALY est une société de Conseil en Ingénierie qui développe des solutions technologiques innovantes.

Start-up dynamique en pleine croissance, nous avons su gagner la confiance de grands industriels en s'adaptant et en les accompagnant sur leur process d'innovation ainsi que le cycle de vie de leurs produits. Notre pôle Recherche participe au développement de l'industrie 4.0 afin de permettre à nos collaborateurs d'appréhender les technologies du futur et de faire évoluer nos clients vers l'ingénierie de demain. En parallèle, un parcours professionnel d'excellence est proposé à nos salariés afin de faire évoluer leurs « Soft and Technical Skills » qui ouvrira les portes des différents secteurs de l'ingénierie. Nous comptons à ce jour des bureaux en France (Lille, Lyon & Nantes) et au Benelux (Bruxelles).

Pour accompagner la super croissance de notre bureau de Nantes, nous recherchons un(e) INGENIEUR D'AFFAIRES H/F en CDI.

Tu as de l'énergie à revendre ?

Tu souhaites prendre part à une véritable aventure entrepreneuriale au sein d'une start-up innovante, en pleine croissance avec beaucoup de projets ?

Les termes " dynamique " ; " passionné " ; " fun " ; " persévérant " et " convaincant " te définissent parfaitement ?

Alors cette aventure est faite pour toi !

Tes Missions

Être Ingénieur d'Affaires chez Acaly, c'est être à la fois un intrapreneur, un coach et un manager. Ton but sera de monter ta propre Business Unit et de la faire prospérer.

Les équipes sont composées de consultants, de chargés de recrutement et de ressources humaines avec qui tu travailles au quotidien. Dès ton arrivée, tu es formé(e) sur nos métiers et nos méthodes pour identifier et analyser les besoins de tes prospects afin de les orienter vers la solution appropriée. Tes 3 principales missions seront :

- Développement Commercial
- Recrutement de talents
- Innovation

En tant qu'ingénieur d'affaires, tu es en charge de travailler sur des projets à forte valeur ajoutée, tu auras notamment pour mission de :

- Créer, prospecter et développer ton portefeuille clients
- Répondre aux demandes, conseiller tes clients sur leurs besoins et participer au développement de leurs projets technologiques
- Mener les négociations commerciales
- Recruter les talents qui formeront ton équipe
- Accompagner vos consultants dans leur plan de carrière (proposition d'évolutions, montée en compétences, formations ...)
- Piloter ta Business Unit au quotidien (déroulement des projets, suivi financier, stratégie commerciale)
- Disrupter le marché afin de toujours avoir un coup d'avance sur tes confrères

Bon à savoir

Au-delà du projet, il y a d'autres bonnes raisons de rejoindre Acaly :

- Un environnement de travail stimulant
- Une équipe super sympa et bienveillante
- Ici, on récolte ce que l'on sème. Chaque collaborateur joue un rôle clé dans la progression de l'entreprise.
- Prime d'intéressement pour tous les salariés (dont les alternants)

LE PROFIL RECHERCHE

De formation Commerciale ou Ingénieur, tu cherches à occuper une fonction à la fois technique et commerciale.

Pour avoir la chance de décrocher un entretien et défendre ta candidature auprès de l'équipe ACALY, tu te reconnaitras à travers ces vertus :

Être animé(e) par une fibre entrepreneuriale et un réel goût pour le challenge

Être énergique, positif(ve) et motivé(e)

Avoir un véritable esprit d'équipe et une envie forte de performer collectivement.

REJOINS-NOUS !

Pour cela envoie ton Cv ou une vidéo à l'adresse suivante : gregoire.trolle@acaly.fr



OFFRE INGENIEUR D'AFFAIRES

Description de l'offre

ACALY est une société de Conseil en Ingénierie qui développe des solutions technologiques innovantes.

Start-up dynamique en pleine croissance, nous avons su gagner la confiance de grands industriels en s'adaptant et en les accompagnant sur leur process d'innovation ainsi que le cycle de vie de leurs produits. Notre pôle Recherche participe au développement de l'industrie 4.0 afin de permettre à nos collaborateurs d'appréhender les technologies du futur et de faire évoluer nos clients vers l'ingénierie de demain. En parallèle, un parcours professionnel d'excellence est proposé à nos salariés afin de faire évoluer leurs « Soft and Technical Skills » qui ouvrira les portes des différents secteurs de l'ingénierie. Nous comptons à ce jour des bureaux en France (Lille, Lyon & Nantes) et au Benelux (Bruxelles).

Pour accompagner la super croissance de notre bureau de Nantes, nous recherchons un(e) INGENIEUR D'AFFAIRES H/F en CDI.

Tu as de l'énergie à revendre ?

Tu souhaites prendre part à une véritable aventure entrepreneuriale au sein d'une start-up innovante, en pleine croissance avec beaucoup de projets ?

Les termes " dynamique " ; " passionné " ; " fun " ; " persévérant " et " convaincant " te définissent parfaitement ?

Alors cette aventure est faite pour toi !

Tes Missions

Être Ingénieur d'Affaires chez Acaly, c'est être à la fois un intrapreneur, un coach et un manager. Ton but sera de monter ta propre Business Unit et de la faire prospérer.

Les équipes sont composées de consultants, de chargés de recrutement et de ressources humaines avec qui tu travailles au quotidien. Dès ton arrivée, tu es formé(e) sur nos métiers et nos méthodes pour identifier et analyser les besoins de tes prospects afin de les orienter vers la solution appropriée. Tes 3 principales missions seront :

- Développement Commercial
- Recrutement de talents
- Innovation

En tant qu'ingénieur d'affaires, tu es en charge de travailler sur des projets à forte valeur ajoutée, tu auras notamment pour mission de :

- Créer, prospecter et développer ton portefeuille clients
- Répondre aux demandes, conseiller tes clients sur leurs besoins et participer au développement de leurs projets technologiques
- Mener les négociations commerciales
- Recruter les talents qui formeront ton équipe
- Accompagner vos consultants dans leur plan de carrière (proposition d'évolutions, montée en compétences, formations ...)
- Piloter ta Business Unit au quotidien (déroulement des projets, suivi financier, stratégie commerciale)
- Disrupter le marché afin de toujours avoir un coup d'avance sur tes confrères

Bon à savoir

Au-delà du projet, il y a d'autres bonnes raisons de rejoindre Acaly :

- Un environnement de travail stimulant
- Une équipe super sympa et bienveillante
- Ici, on récolte ce que l'on sème. Chaque collaborateur joue un rôle clé dans la progression de l'entreprise.
- Prime d'intéressement pour tous les salariés (dont les alternants)

LE PROFIL RECHERCHE

De formation Commerciale ou Ingénieur, tu cherches à occuper une fonction à la fois technique et commerciale.

Pour avoir la chance de décrocher un entretien et défendre ta candidature auprès de l'équipe ACALY, tu te reconnaitras à travers ces vertus :

Être animé(e) par une fibre entrepreneuriale et un réel goût pour le challenge

Être énergique, positif(ve) et motivé(e)

Avoir un véritable esprit d'équipe et une envie forte de performer collectivement.

REJOINS-NOUS !

Pour cela envoie ton Cv ou une vidéo à l'adresse suivante : gregoire.trolle@acaly.fr



OFFRE INGENIEUR D'AFFAIRES

Description de l'offre

ACALY est une société de Conseil en Ingénierie qui développe des solutions technologiques innovantes.

Start-up dynamique en pleine croissance, nous avons su gagner la confiance de grands industriels en s'adaptant et en les accompagnant sur leur process d'innovation ainsi que le cycle de vie de leurs produits. Notre pôle Recherche participe au développement de l'industrie 4.0 afin de permettre à nos collaborateurs d'appréhender les technologies du futur et de faire évoluer nos clients vers l'ingénierie de demain. En parallèle, un parcours professionnel d'excellence est proposé à nos salariés afin de faire évoluer leurs « Soft and Technical Skills » qui ouvrira les portes des différents secteurs de l'ingénierie. Nous comptons à ce jour des bureaux en France (Lille, Lyon & Nantes) et au Benelux (Bruxelles).

Pour accompagner la super croissance de notre bureau de Nantes, nous recherchons un(e) INGENIEUR D'AFFAIRES H/F en CDI.

Tu as de l'énergie à revendre ?

Tu souhaites prendre part à une véritable aventure entrepreneuriale au sein d'une start-up innovante, en pleine croissance avec beaucoup de projets ?

Les termes " dynamique " ; " passionné " ; " fun " ; " persévérant " et " convaincant " te définissent parfaitement ?

Alors cette aventure est faite pour toi !

Tes Missions

Être Ingénieur d'Affaires chez Acaly, c'est être à la fois un intrapreneur, un coach et un manager. Ton but sera de monter ta propre Business Unit et de la faire prospérer.

Les équipes sont composées de consultants, de chargés de recrutement et de ressources humaines avec qui tu travailles au quotidien. Dès ton arrivée, tu es formé(e) sur nos métiers et nos méthodes pour identifier et analyser les besoins de tes prospects afin de les orienter vers la solution appropriée. Tes 3 principales missions seront :

- Développement Commercial
- Recrutement de talents
- Innovation

En tant qu'ingénieur d'affaires, tu es en charge de travailler sur des projets à forte valeur ajoutée, tu auras notamment pour mission de :

- Créer, prospecter et développer ton portefeuille clients
- Répondre aux demandes, conseiller tes clients sur leurs besoins et participer au développement de leurs projets technologiques
- Mener les négociations commerciales
- Recruter les talents qui formeront ton équipe
- Accompagner vos consultants dans leur plan de carrière (proposition d'évolutions, montée en compétences, formations ...)
- Piloter ta Business Unit au quotidien (déroulement des projets, suivi financier, stratégie commerciale)
- Disrupter le marché afin de toujours avoir un coup d'avance sur tes confrères

Bon à savoir

Au-delà du projet, il y a d'autres bonnes raisons de rejoindre Acaly :

- Un environnement de travail stimulant
- Une équipe super sympa et bienveillante
- Ici, on récolte ce que l'on sème. Chaque collaborateur joue un rôle clé dans la progression de l'entreprise.
- Prime d'intéressement pour tous les salariés (dont les alternants)

LE PROFIL RECHERCHE

De formation Commerciale ou Ingénieur, tu cherches à occuper une fonction à la fois technique et commerciale.

Pour avoir la chance de décrocher un entretien et défendre ta candidature auprès de l'équipe ACALY, tu te reconnaitras à travers ces vertus :

Être animé(e) par une fibre entrepreneuriale et un réel goût pour le challenge

Être énergique, positif(ve) et motivé(e)

Avoir un véritable esprit d'équipe et une envie forte de performer collectivement.

REJOINS-NOUS !

Pour cela envoie ton Cv ou une vidéo à l'adresse suivante : gregoire.trolle@acaly.fr



OFFRE INGENIEUR D'AFFAIRES

Description de l'offre

ACALY est une société de Conseil en Ingénierie qui développe des solutions technologiques innovantes.

Start-up dynamique en pleine croissance, nous avons su gagner la confiance de grands industriels en s'adaptant et en les accompagnant sur leur process d'innovation ainsi que le cycle de vie de leurs produits. Notre pôle Recherche participe au développement de l'industrie 4.0 afin de permettre à nos collaborateurs d'appréhender les technologies du futur et de faire évoluer nos clients vers l'ingénierie de demain. En parallèle, un parcours professionnel d'excellence est proposé à nos salariés afin de faire évoluer leurs « Soft and Technical Skills » qui ouvrira les portes des différents secteurs de l'ingénierie. Nous comptons à ce jour des bureaux en France (Lille, Lyon & Nantes) et au Benelux (Bruxelles).

Pour accompagner la super croissance de notre bureau de Nantes, nous recherchons un(e) INGENIEUR D'AFFAIRES H/F en CDI.

Tu as de l'énergie à revendre ?

Tu souhaites prendre part à une véritable aventure entrepreneuriale au sein d'une start-up innovante, en pleine croissance avec beaucoup de projets ?

Les termes " dynamique " ; " passionné " ; " fun " ; " persévérant " et " convaincant " te définissent parfaitement ?

Alors cette aventure est faite pour toi !

Tes Missions

Être Ingénieur d'Affaires chez Acaly, c'est être à la fois un intrapreneur, un coach et un manager. Ton but sera de monter ta propre Business Unit et de la faire prospérer.

Les équipes sont composées de consultants, de chargés de recrutement et de ressources humaines avec qui tu travailles au quotidien. Dès ton arrivée, tu es formé(e) sur nos métiers et nos méthodes pour identifier et analyser les besoins de tes prospects afin de les orienter vers la solution appropriée. Tes 3 principales missions seront :

- Développement Commercial
- Recrutement de talents
- Innovation

En tant qu'ingénieur d'affaires, tu es en charge de travailler sur des projets à forte valeur ajoutée, tu auras notamment pour mission de :

- Créer, prospecter et développer ton portefeuille clients
- Répondre aux demandes, conseiller tes clients sur leurs besoins et participer au développement de leurs projets technologiques
- Mener les négociations commerciales
- Recruter les talents qui formeront ton équipe
- Accompagner vos consultants dans leur plan de carrière (proposition d'évolutions, montée en compétences, formations ...)
- Piloter ta Business Unit au quotidien (déroulement des projets, suivi financier, stratégie commerciale)
- Disrupter le marché afin de toujours avoir un coup d'avance sur tes confrères

Bon à savoir

Au-delà du projet, il y a d'autres bonnes raisons de rejoindre Acaly :

- Un environnement de travail stimulant
- Une équipe super sympa et bienveillante
- Ici, on récolte ce que l'on sème. Chaque collaborateur joue un rôle clé dans la progression de l'entreprise.
- Prime d'intéressement pour tous les salariés (dont les alternants)

LE PROFIL RECHERCHE

De formation Commerciale ou Ingénieur, tu cherches à occuper une fonction à la fois technique et commerciale.

Pour avoir la chance de décrocher un entretien et défendre ta candidature auprès de l'équipe ACALY, tu te reconnaitras à travers ces vertus :

Être animé(e) par une fibre entrepreneuriale et un réel goût pour le challenge

Être énergique, positif(ve) et motivé(e)

Avoir un véritable esprit d'équipe et une envie forte de performer collectivement.

REJOINS-NOUS !

Pour cela envoie ton Cv ou une vidéo à l'adresse suivante : gregoire.trolle@acaly.fr