

Offre à destination des étudiants en recherche d'emploi pour septembre 2022

Business developer Junior en marketing digital

-  Vous êtes enthousiaste et positif ?
-  Vous avez le goût du challenge commercial ?
-  Vous aimez le digital et le marketing ?
-  Vous souhaitez évoluer dans une start-up en pleine croissance ? Rejoignez-nous ! 

Boost My Mail est une start-up nantaise en plein croissance qui compte aujourd'hui 50 000 utilisateurs.

Avec sa solution, Boost My Mail accompagne les entreprises à augmenter leur visibilité, et à développer leurs opportunités d'affaires avec les signatures de mail de leurs collaborateurs. La solution s'inscrit dans une démarche d'inbound marketing, sur les étapes de lead nurturing et de fidélisation client. L'email étant le canal n°1 de communication, la solution s'adresse aux marques par le biais des signatures de mail.

Forte de son succès, Boost My Mail recherche pour accompagner son développement un(e) business developer ayant une appétence ou une expertise dans le marketing digital.

Rattaché-e au pôle business development et marketing, vous êtes garant du closing des comptes attribués.

Votre mission est d'accompagner les marques à augmenter la visibilité de leur image de marque et à développer leurs opportunités d'affaires avec les emails de leurs collaborateurs, au travers leurs signatures de mail. Dans ce cadre, vous aurez pour mission :

- De présenter l'application Boost My Mail et ses bénéfices auprès de leads qualifiés lors de rendez-vous qui vous seront attribués,
- D'assurer le closing auprès de responsables marketing,
- D'identifier des opportunités de développement commercial au sein de PME, ETI et grands comptes.
- Et d'assurer des campagnes de suivi client et de conseil en marketing digital.

Expérience requise : Débutant accepté. Un bachelor ou un master en marketing ou en commerce, avec des stages ou une alternance en marketing digital/développement commercial est demandé.

Avantages :

Un onboarding au top ! Parcours d'intégration avec une formation au produit et au closing commercial. Un parcours de formation Sales avec Hubspot academy.

Une rémunération attractive avec un fixe + un variable non plafonné (primes individuelles et collectives). Tickets restaurants et mutuelle.

Si cette annonce vous intéresse et que vous vous reconnaissez dans ce profil, envoyez-nous votre candidature à c.meneret@boostmymail.com et à mdelagiroday@a5sys.com.