

C 1ère et 2ème année

ACQUÉRIR, DÉCOUVRIR, SE CONSTRUIRE

- Accompagner l'étudiant dans la construction de son projet professionnel et personnel
- Contribuer à rendre chaque étudiant acteur de son parcours
- Acquérir des fondamentaux
- Participer à des découvertes métiers

DES COURS PROFESSIONNELS

ACQUÉRIR ET MAÎTRISER LES FONDAMENTAUX

Répartition des cours par semaine, à titre indicatif :

- **Techniques de l'habitat, agencement, énergies**

Eco-design, principes éco-constructifs des habitats,

Les solutions polymatériaux, solutions constructives

L'agencement, infographie 3D, réalité virtuelle et augmentée

Les bio énergies...

- **Conception et commercialisation de solutions**

Analyse du contexte technique et commercial de la négociation

Elaboration de solutions technico-commerciales

Conseil et prescription de solutions

Négociation et suivi des affaires

Analyse financière d'une relation d'affaires et gestion du risque client

- **Management de l'activité technico-commerciale**

Animation de l'équipe et du point de vente

Animation du réseau des partenaires

Suivi du parcours client

Evaluation de la performance commerciale

- **Développement clientèle et relation client**

Prospection de clientèle

Marchandising et dynamisation de l'offre

Participation à la politique de communication

Fidélisation clientèle

- **Mise en œuvre de l'expertise TC**

Réalisation de la veille

Diffusion de l'information liées aux innovations

Exploitation de technologies et solutions

- **Culture économique, juridique et managériale**

Droit civil, commercial, du travail et des sociétés

Économie générale, management

- **Culture générale et expression**

Culture générale, Entraînement à la contraction et à la synthèse de textes

- **Communication en langue étrangère**

Anglais des affaires et mises en situation professionnelle

Option LV2 : Allemand ou Espagnol

- La formation est en initial - sous contrat avec l'Etat

- La formation est ouverte aux Bourses CROUS

- Les cours se déroulent du lundi au vendredi et sont d'environ 32h / semaine

- La formation est validée en fin de 2ème année par un diplôme d'Etat de niveau Bac+2 : Conseil et Commercialisation de Solutions Techniques

- Les professeurs sont agrées par le Rectorat et participent aux jurys des examens



Validation par un diplôme d'Etat :

**BTS
CONSEIL ET
COMMERCIALISATION
DE SOLUTIONS
TECHNIQUES**





DES STAGES ÉVOLUTIFS

APPLIQUER SES SAVOIRS

14 à 16 SEMAINES DE STAGE
SUR LES DEUX PREMIÈRES ANNÉES

STAGE VENTE
2 SEMAINES
EN MILIEU DE 1ÈRE ANNÉE

STAGE MISSIONS
6 À 8 SEMAINES
EN FIN DE 1ÈRE ANNÉE

STAGE PROJET
6 SEMAINES
EN 2ÈME ANNÉE

EXEMPLES DE STAGES RÉALISÉS :

Corentin - Développer la commercialisation d'une gamme d'agencement intérieur

Thomas - Organiser et gérer un salon et une porte ouverte, démarchage de prospects dans le négoce du bois

Lucas - Agrandissement et commercialisation de la gamme terrasse bois auprès de paysagistes

Louise - Développement d'une nouvelle gamme de mobilier design et de panneaux avec enceintes intégrées. Création d'un catalogue commercial

Étienne - Étude du marché de la cuisine et suivi de projets clients de A à Z



LES PETITS DÉJEUNERS

Découvrir des métiers

Les étudiants rencontrent régulièrement des cadres, responsables d'entreprises, afin de mieux connaître les parcours, les métiers et les pratiques professionnelles.



VOYAGE À L'ÉTRANGER

Un projet financé par les actions

Les étudiants organisent et financent un voyage de classe à l'étranger au travers d'actions et de missions financées par les entreprises :

- 2019 : NEW YORK
- 2018 : BARCELONE
- 2017 : MALTE



LES ACTIONS TERRAINS

Les étudiants définissent un projet et effectuent des missions pour financer leur voyage : vente de produits divers, réalisation d'inventaires, animations, distribution de flyers,...

C'est une véritable opportunité d'ouverture sur le monde professionnel.

95%
DE RÉUSSITE*

*95% au BTS TC
sur les 3 dernières années

C Un parcours à la carte

TOUT EST POSSIBLE !

EN 2, 3 OU 5 ANS

- Le parcours de formation doit pouvoir **s'adapter à l'évolution du projet professionnel**.
- L'étudiant peut décider de **se spécialiser** en 3ème année ou acquérir une **double compétence**, changer d'orientation...
- Le format de la formation doit aussi s'adapter : **étude en alternance ou en initial, parcours international...**

3ÈME ANNÉE

Se spécialiser ou obtenir une double compétence

En initial pour : Se spécialiser et affiner son projet professionnel

En alternance pour : Intégrer pleinement l'entreprise et se construire une véritable expérience (1 an école / entreprise)

A l'étranger pour : Accomplir un parcours à l'international et maîtriser l'anglais (1 an en université étrangère)

2ÈME ANNÉE

Consolider et expérimenter vos savoirs

En initial pour :

- Maîtriser les fondamentaux
- Vivre de nouvelles expériences en entreprise
- Construire votre projet professionnel
- Obtenir un premier diplôme d'Etat : le BTS CCST
- Vous préparer à la Licence - Bachelor

1ÈRE ANNÉE

Acquérir les fondamentaux

En initial pour :

- Acquérir les fondamentaux
- Vivre vos premières expériences en entreprise



DES TEMPS FORTS QUI RYTHMENT LES 2 ANNÉES



	Sept.	Oct.	Nov.	Déc.	Janv.	Fév.	Mars	Avril	Mai	Juin																				
3È ANNÉE EN INITIAL	Cours (Septembre à Janvier)					Stage de 6 mois France ou étranger																								
3È ANNÉE EN ALTERNANCE	<table border="1"> <tr> <td colspan="10">2 jours en cours</td> </tr> <tr> <td colspan="10">3 jours en entreprise</td> </tr> </table>										2 jours en cours										3 jours en entreprise									
2 jours en cours																														
3 jours en entreprise																														
3È ANNÉE À L'ÉTRANGER	Cours (Septembre à Janvier) 9 mois au sein d'une université étrangère																													

	Sept.	Oct.	Nov.	Déc.	Janv.	Fév.	Mars	Avril	Mai	Juin
2È ANNÉE EN INITIAL	Cours Acquisition des fondamentaux	Voyage à l'étranger	Stage 6 semaines France ou étranger	Cours Acquisition des fondamentaux						
								Module Métiers préparation Licence		

	Sept.	Oct.	Nov.	Déc.	Janv.	Fév.	Mars	Avril	Mai	Juin
1ÈRE ANNÉE EN INITIAL	Cours								Stage 8 semaines France ou étranger	
	Réalisation de missions (organisation d'événements, ventes, animations..)									

C Une pédagogie innovante

EXPÉRIENTIEL & ENTREPREUNARIAT

- Un accompagnement personnalisé pour construire son projet professionnel
- Le développement personnel, le suivi, la remédiation, les langues, la culture...
- La place importante de l'Entrepreneuriat, du digital, du RSE

UN ACCOMPAGNEMENT PERSONNALISÉ

L'ENC accompagne l'étudiant dans la construction de son projet professionnel : petits déjeuners rencontre de professionnels, rencontres d'anciens étudiants, suivi individualisé, ...

Chaque étudiant doit apprendre à mieux se connaître, à mieux prendre conscience de ses talents et de ses envies.

Il pourra ainsi construire un projet de vie ayant pour objectif la recherche d'un épanouissement personnel et professionnel.



DES VALEURS NON NÉGOCIABLES

- Audace
- Passion
- Humilité
- Respect
- Courage
- Responsabilité
- Confiance
- Honnêteté

DÉVELOPPEMENT PERSONNEL : L'ÉTUDIANT AU COEUR DE LA PÉDAGOGIE

SUIVI & ACCOMPAGNEMENT

L'équipe pédagogique soutient et accompagne les élèves en difficulté tout au long du parcours BL3+.

La définition du projet personnel et professionnel est considérée comme un facteur clé de réussite.

DÉVELOPPEMENT PERSONNEL

- Connaissance de soi
- Prise de parole en public
- Entretiens de recrutement
- Recherche d'entreprise
- PNL, AT, Morphopsychologie
- Gestion de conflits...



MODULES : LANGUES FRANÇAISE ET ÉTRANGÈRES

- Remédiation en français et en Anglais
- Préparation au TOEIC
- LV2 obligatoire (Espagnol - Allemand)

CULTURE & SPORTS

Culturez vous !

Visites de musée, soirées théâtre, Gala de l'école, spectacles de danse, échecs, concerts...

Sportez vous bien !

Découvertes sportives, tournois de football, Ecolympiades...



ACQUÉRIR DE L'EXPÉRIENCE

EN 1ÈRE ET 2ÈME ANNÉE : DES STAGES ÉVOLUTIFS

14 SEMAINES DE STAGE SUR LES DEUX PREMIÈRES ANNÉES

- **STAGE 1ÈRE ANNÉE**

8 semaines en France ou à l'étranger

- **STAGE 2ÈME ANNÉE**

6 semaines en France ou à l'étranger

8 semaines minimum en 1ère année et 6 semaines minimum en 2ème année.

Dès le début de la première année, les étudiants recherchent leur stage en France ou à l'étranger. Les étudiants sont ensuite suivis par l'équipe pédagogique durant leurs stages.

EN 3ÈME ANNÉE : LA FORCE DE L'ALTERNANCE

1 AN EN ALTERNANCE ECOLE / ENTREPRISE OU 6 MOIS DE STAGE A TEMPS PLEIN EN ENTREPRISE

- **1 AN EN CONTRAT D'APPRENTISSAGE**

2 Jours en cours / 3 jours en entreprise

- **6 MOIS DE STAGE**

en entreprise en France ou à l'étranger

En troisième année, l'étudiant pourra opter :

- soit pour un diplôme de Licence générale ou professionnelle en alternance (2 jours en cours et 3 jours en entreprise).

- soit pour un titre de Bachelor et un stage longue durée en entreprise (6 mois de janvier à juin).

ENTREPRENEURIAT & « BUSINESS ASSOS »

L'ENC est très attachée à favoriser la culture de l'entrepreneuriat auprès de ses étudiants avec une importance accordée au digital et au RSE.

Les étudiants vont devoir monter leur « petite entreprise » en mode projet :

- Durant leurs deux années les étudiants managent une association ayant pour objectif de financer le voyage de classe

- Actions professionnelles : Ils réalisent des animations des ventes de produits, des études de marché, des distributions de flyers...

Devenez de véritables chefs d'entreprise !

C Les + du parcours

8 AVANTAGES DE L'ENC

1. Un parcours cohérent et adaptable en 2, 3 ou 5 ans

- 1ère année : acquérir les fondamentaux
- 2ème année : consolider et expérimenter vos savoirs
- 3ème année : se spécialiser
- Si poursuite en 4ème et 5ème année : gagner en expertise

2. 2 diplômes en 3 ans

Licence Professionnelle ou Générale ou Bachelor en fin de 3ème année
+ BTS Conseil et Commercialisation de solutions techniques en fin de 2ème année

3. 12 spécialisations en 3ème année

Accompagnement du projet professionnel au cours des 2 premières années

4. L'action et l'expérience en entreprise au cœur de la pédagogie

- Petits déjeuners entreprises et visites d'entreprises
- Stages en 1ère et 2ème année et alternance possible en 3ème année (rythme : 2 jours cours/3 jours entreprise)
- Actions professionnelles chaque semaine tout au long des 2 premières années.

5. Une ouverture forte à l'international

- Voyages linguistiques
- Voyage de classe en début de seconde année
- Stages à l'étranger possibles

6. Des frais de scolarité réduits

- 1ère et 2ème année sous contrat avec l'Etat (2150€ par an)
- 3ème année possible en alternance (Pas de frais de scolarité et un salaire)

7. De très bons résultats aux examens d'Etat

- 94% de réussite en Licence, 95% en BTS

8. Des diplômes nationaux reconnus Licence & Master



C La réussite aux examens

LA PREUVE PAR LES RÉSULTATS

Sur les 3 dernières années :

94 % EN LICENCE - BACHELOR
95 % au BTS Technico Commercial

C La certification de compétences

PROUVEZ CE QUE VOUS VOULEZ

LA CERTIFICATION DE COMPÉTENCES PROUVEZ CE QUE VOUS VALEZ !

Le Certificat Voltaire et le TOEIC pour l'anglais représentent un réel plus sur votre CV, et lors d'un entretien d'embauche. Aujourd'hui, être diplômé n'est pas le seul critère pris en compte par les recruteurs lorsqu'ils sélectionnent des candidatures. Le niveau d'orthographe et de grammaire d'un candidat constitue un atout considérable dans le milieu professionnel.

CERTIFICATION LANGUE FRANÇAISE

L'ENC prépare et accompagne
à la Certification Voltaire



CERTIFICAT VOLTAIRE
Certificat de niveau en orthographe

CERTIFICATION LANGUE ÉTRANGÈRE

Préparation et centre
examen au TOEIC

